

Pressemitteilung

„Partnerbörse“ für Installationsbetriebe: Solarwatt und Stiebel Eltron vertiefen Kooperation im Bereich Sektorenkopplung

- +++ Neues Handwerker-Netzwerk bringt Solarteure mit SHK-Betrieben zusammen
- +++ Solarwatt und Stiebel Eltron kooperieren seit 2022 im Bereich Sektorenkopplung
- +++ SOLARWATT Manager steuert und optimiert Wärmepumpe und Solaranlage

Dresden, 11. März 2025 – Seit mehr als drei Jahren arbeiten Solarwatt und Stiebel Eltron im Bereich der Sektorenkopplung zusammen. Die beiden Unternehmen sorgen im Rahmen ihrer technischen Kooperation dafür, dass die Welten Strom und Wärme über den SOLARWATT Manager weiter zusammenwachsen. Ab sofort werden auch die Installationspartner von Solarwatt und Stiebel Eltron Hand in Hand arbeiten, um den Kunden beider Unternehmen zu jeder Zeit ein Gesamtsystem bestehend aus Solaranlage und passender Wärmepumpe anzubieten. „Durch die Zusammenarbeit in der Produktentwicklung und durch die Kooperation unserer Fachpartner in den jeweiligen Regionen können Stiebel Eltron- und Solarwatt-Partner ihren Kunden moderne Wärmelösungen mit Solar- und Energiemarkt-Optimierung anbieten und damit die Betriebskosten für die Endkunden deutlich senken“, erklärt Solarwatt-CPO Peter Bachmann.

Die erweiterte Kooperation von Solarwatt und Stiebel Eltron funktioniert für Peter Bachmann wie eine Art „Partnerbörse“ für Installationsbetriebe: „Hat beispielsweise ein Installationspartner von Solarwatt eine Anfrage für eine Solaranlage und eine Wärmepumpe, findet er in unserer gemeinsamen Handwerker-Plattform sofort den passenden regionalen SHK-Fachhandwerker von Stiebel Eltron, der die Montage des Heizsystems übernehmen kann. Das Angebot für die Wärmepumpe wird dann in das Gesamtangebot des Solarwatt-Partners integriert.“ Das Handwerker-Netzwerk von Solarwatt und Stiebel Eltron funktioniert auch in die andere Richtung: „Sollte ein Partner von Stiebel Eltron die Installationskompetenzen eines Solarwatt-Partners benötigen, ist das ganz genauso möglich“, betont der Solarwatt-CPO.

Handwerker bleiben wichtigste Ansprechpartner für Endkunden

Burkhard Max, Geschäftsführer der Stiebel Eltron Deutschland Vertriebsgesellschaft, ist davon überzeugt, dass das Handwerk vor Ort der wichtigste Ansprechpartner für die Endkunden ist und bleibt: „Mit dieser neuen Kooperation bieten wir unseren Fachhandwerkspartnern auch neben der Wärmepumpe alles, was der Endkunde erwartet: Das Netzwerk, um die Photovoltaik-Anlage mit anbieten zu können. Das Knowhow und die technischen Lösungen, um Wärmepumpe und Solarstrom perfekt zu kombinieren. Die Unterstützung direkt oder über digitale Tools bei der Beratung, der Planung und Auslegung der Anlage und den Inbetriebnahmeservice. So wird der SHK-Fachhandwerker vor Ort zum Rundum-sorglos-Paket-Anbieter, wenn Endkunden das wünschen.“

Im Mittelpunkt der technischen Kooperation zwischen Solarwatt und Stiebel Eltron steht der SOLARWATT Manager. Der Energiemanager sorgt dafür, dass die Wärmepumpe mit einem möglichst hohen Anteil an Solarenergie betrieben wird. Auch die Steuerung und Optimierung der Gesamtanlage läuft über das Energiemanagement-System von Solarwatt. „Über unseren SOLARWATT Manager können Privathaushalte auch einen dynamischen Stromtarif nutzen und so zu jeder Zeit den günstigsten Netzstrom beziehen. Sie profitieren mit unserem Energiemanager also direkt von den Vorteilen, die der neue Energiemarkt bereithält“, sagt Peter Bachmann.

Sektorenkopplung: Kosten für Strom, Wärme und Mobilität sinken deutlich

- Die Sektorenkopplung, also das Betreiben einer Wärmepumpe und das Laden eines Elektroautos mit Solarstrom, bietet Privathaushalten die Möglichkeit, einen Großteil ihrer CO₂-Emissionen einzusparen. Darüber hinaus sinken für Endkunden auch die Kosten für Strom, Wärme und Mobilität deutlich, erklärt Peter Bachmann: „Wenn in einem Einfamilienhaus eine Solaranlage installiert ist, spart der Privathaushalt jedes Jahr rund 500 Euro beim normalen Haushaltsstrom ein. Mit einem sektorengekoppelten Energiesystem liegen die jährlichen Einsparungen bei mehr als 3.000 Euro. Eine Solaranlage mit Wärmepumpe und Wallbox rechnet sich so schon in rund zehn Jahren. Und mit den neuen Flexibilitäten am Energiemarkt sind sogar noch größere Kostensenkungen möglich.“

Über Solarwatt

Die 1993 gegründete Solarwatt GmbH ist einer der deutschen Solarpioniere und Innovations-treiber für die effiziente Eigenversorgung mit Solarstrom, nachhaltiger Wärme und Elektromobilität. Das Unternehmen bietet Eigenheim- und Gewerbebesitzern Photovoltaikanlagen, Wärmepumpen und E-Auto-Ladelösungen im ganzheitlichen System in Premiumqualität an und steht den Kunden dabei als starker regionaler Partner mit jahrzehntelanger Expertise zur Seite. Solarwatt deckt die gesamte Kette von Produktion der Komponenten über Planung und Installation der PV-Anlage bis hin zur Betreuung und Wartung an vielen hundert Standorten in Deutschland ab. Weitere Informationen: www.solarwatt.de

Pressekontakt

Jens Secker

presse@solarwatt.com

T +49-351-4676-1321